

# Medlemsaktuellt

Nyheter från banken jord- och  
skogsbrukarna äger

**Maj 2020**

Skog i ny grön obligation **4**

Ett händelserikt år med Landshypotek Bank **5**

Förhoppningar inför 2020 **8**

Röster från Köttriksdagen **10**

Boka in regionmötet i din kalender **11**



Gunnar Lans är föreningschef i Landshypotek Ekonomisk Förening.

## ”I år vill vi träffa fler och synas än mer”

### Hur skulle du vilja summera året som gått?

– Det känns som om lantbrukssverige har haft ett hyfsat år generellt och att många har lyckats ta sig igenom effekterna av 2018 på ett bra sätt. Visst finns det fortsatt stora utmaningar på sina håll, men jag tycker överlag att känslan är mer positiv när jag möter medlemmar och andra i gröna näringarna. Jag hoppas att den får hålla i sig ett bra tag.

### Vad kommer föreningen framförallt att arbeta för under 2020?

– Vi kommer fortsätta arbeta för att ytterligare öka värdet av att vara medlem och ägare i landsbygdens egen bank. En medlemskommitté har tillsatts för att särskilt jobba med att stärka medlemsrelationerna. Vi vill fortsätta att spela roll för de gröna näringarna. Vi hoppas till exempel oftare kunna möta de unga, nästa generations landsbygdsföretagare. Vi vill alltid diskutera hur de ser på finansieringen av de gröna näringarna och Landshypotekets roll som finansiär. Vi behöver utveckla vår dialog för att förstå och arbeta för att både attrahera framtidens medlemmar och nya krafter till föreningen.

### Hur blir årets regionmöten?

Förra årets slogs det besöksrekord. Vi hoppas såklart att ännu fler möter upp nu i mars. Regionmötena är årets viktigaste, största och trevligaste medlemsarrangemang. Vad som är aktuellt inom föreningen och banken varvas med intressanta föredrag och tillfället att nätverka, träffa bekanta och umgås är oslagbart. Boka in datumet redan nu så hoppas jag att vi ses då.

Alla datum och platser för årets regionmöten hittar på sidan 7.

## Vår utvecklingsväg

**Vilka steg tog vi det gångna året för att bli en ännu bättre bank för er jord- och skogsbrukare? Per Lindblad summerar utvecklingen under det gångna året.**



Per Lindblad, vd Landshypotek Bank

När vi vid den här tiden förra året gjorde en årssummering var sommarens torka nära oss. Att förhålla sig till vädret är en del i att vara lantbrukare, men sommaren 2018 var något utöver det vanliga. Under det gångna året har många företagare återhämtat sig. Det visar den otroligt starka kraften som finns hos landets lantbruksföretagare. Under året har jag gång på gång fått chans att återkomma till styrkan och konstaterat: vilka fantastiska lantbruksföretagare vi har i det här landet!

På Landshypotek Bank har vi under året fortsatt att utveckla oss. Som första bank öppnade vi en digital låneansökan för jord- och skogsbrukare. Lantbrukare har tidigare inte haft möjligheten att söka om lån digitalt, som sedan tidigare funnits för andra kundgrupper på bankmarknaden. Intresset har varit stort. Många kunder har redan provat den nya digitala möjligheten. Den digitala ansökan kompletterar den även i övrigt stärkta kundkontakten för jord- och skogsbrukare.

Vi har under året fortsatt att utveckla och bygga ut vår kundmötande organisation – just för att ännu bättre kunna möta frågor och behov kring lån och sparande. Vi vill möta fler kunder och vi vill möta kunder på fler sätt. Hittills har du som kund blivit hänvisad till ett kontor för en personlig kontakt. Nu bygger vi upp fler kontaktvägar och en bättre gemensam styrka i banken. Den lokala närvaron, det personliga i kontakten och med kontoren finns kvar. Men fram växer nu fler kanaler och också en specialisering och samhörighet på både regional och nationell nivå. Vi skapar en väv av kompetens och ingångar för att på bästa sätt möta dig som kund. Vi ska möta dina olika behov av lån på bästa sätt oavsett storlek på verksamhet och oavsett i vilken kanal dialogen sker.

Vi har som jord- och skogsbrukarnas bank också ett särskilt ansvar att se finansiella möjligheter i de gröna näringarna. Förra året visade vi upp det svenska hållbara skogsbruket för investerare och gjorde världens första säkerställda gröna obligation helt byggd på

svenska skogarna. Nu har vi gjort vår andra. Vi har under året också reagerat på det förslag som diskuteras inom EU och som riskerar att definiera bort den svenska skogen som icke hållbar för gröna investeringar. Många aktörer både inom skogsnäringen och i övrigt har följt vår reaktion mot förslaget.

Vi har under året fortsatt att växa vår utlåning, både inom jord och skog och till bolån. Vi har varit allt mer aktiva för våra jord- och skogsbrukare och successivt etablerar vi oss som bolånebank.

Ni äger en bank som har en grundtrygghet, men som också stärkts och blivit allt stabilare. Den grundläggande kapaciteten för tillväxt och ekonomiskt resultat kommer ständigt er medlemmar till del, i form av utveckling och utdelning.

Vi vill möta kunderna på andra sätt än andra banker, närmare och mer engagerat. Vi är förutsägbara i vår utlåning, trygga i vår kompetens. Men framförallt tar vi i kundmötet avstamp i vårt DNA och vår värdegrund med de starka rötterna i jord och skog och det medlemsägda – det som gör oss unika och som leder oss på en egen utvecklingsväg för att bli bäst på marknaden för våra kunder och ägare.

Jag ser fram emot fortsatta 2020, där vi än tydligare som vi, det vill säga banken och dess medlemmar, verkar för det vi står för och bygger en ännu starkare bank. Men att vi framförallt bygger vidare på vårt kulturarv, som en ärlig bank och som märks på riktigt är banken för jord och skog.

Därmed ser jag också fram mot vårens regionmöten. Vi skapar framtiden tillsammans med er, i en rörelse som bygger på ömsesidigt förtroende och en gemensam dialog.

Väl mött under året!

Per Lindblad  
VD Landshypotek Bank

@VD\_Landshypotek

# Vår utvecklingsväg

## Vilka steg tog vi det gångna året för att bli en ännu bättre bank för er jord- och skogsbrukare? Per Lindblad summerar utvecklingen under det gångna året.

När vi vid den här tiden förra året gjorde en årssummering var sommarens torka nära oss. Att förhålla sig till vädret är en del i att vara lantbrukare, men sommaren 2018 var något utöver det vanliga. Under det gångna året har många företagare återhämtat sig. Det visar den otroligt starka kraften som finns hos landets lantbruksföretagare. Under året har jag gång på gång fått chans att återkomma till styrkan och konstaterat: vilka fantastiska lantbruksföretagare vi har i det här landet!

På Landshypotek Bank har vi under året fortsatt att utveckla oss. Som första bank öppnade vi en digital låneansökan för jord- och skogsbrukare. Lantbrukare har tidigare inte haft möjligheten att söka om lån digitalt, som sedan tidigare funnits för andra kundgrupper på bankmarknaden. Intresset har varit stort. Många kunder har redan provat den nya digitala möjligheten. Den digitala ansökan kompletterar den även i övrigt stärkta kundkontakten för jord- och skogsbrukare.

Vi har under året fortsatt att utveckla och bygga ut vår kundmötande organisation – just för att ännu bättre kunna möta frågor och behov kring lån och sparande. Vi vill möta fler kunder och vi vill möta kunder på fler sätt. Hittills har du som kund blivit hänvisad till ett kontor för en personlig kontakt. Nu bygger vi upp fler kontaktvägar och en bättre gemensam styrka i banken. Den lokala närvaron, det personliga i kontakten och med kontoren finns kvar. Men fram växer nu fler kanaler och också en specialisering och samhörighet på både regional och nationell nivå. Vi skapar en väv av kompetens och ingångar för att på bästa sätt möta dig som kund. Vi ska möta dina olika behov av lån på bästa sätt oavsett storlek på verksamhet och oavsett i vilken kanal dialogen sker.

Vi har som jord- och skogsbrukarnas bank också ett särskilt ansvar att se finansiella möjligheter i de gröna näringarna. Förra året visade vi upp det svenska hållbara skogsbruket för investerare och gjorde världens första säkerställda gröna obligation helt byggd på svenska skogarna. Nu har vi gjort vår andra. Vi har under året också reagerat på det förslag som diskuteras inom EU och som riskerar att definiera bort den svenska skogen som icke hållbar för gröna investeringar. Många aktörer både inom skogsnäringen och i övrigt har följt vår reaktion mot förslaget.

Vi har under året fortsatt att växa vår utlåning, både inom jord och skog och till bolån. Vi har varit allt mer aktiva för våra jord- och skogsbrukare och successivt etablerar vi oss som bolånebank.



Per Lindblad, vd Landshypotek Bank

Ni äger en bank som har en grundtrygghet, men som också stärkts och blivit allt stabilare. Den grundläggande kapaciteten för tillväxt och ekonomiskt resultat kommer ständigt er medlemmar till del, i form av utveckling och utdelning.

Vi vill möta kunderna på andra sätt än andra banker, närmare och mer engagerat. Vi är förutsägbara i vår utlåning, trygga i vår kompetens. Men framförallt tar vi i kundmötet avstamp i vårt DNA och vår värdegrund med de starka rötterna i jord och skog och det medlemsägda – det som gör oss unik och som leder oss på en egen utvecklingsväg för att bli bäst på marknaden för våra kunder och ägare.

Jag ser fram emot fortsatta 2020, där vi än tydligare som vi, det vill säga banken och dess medlemmar, verkar för det vi står för och bygger en ännu starkare bank. Men att vi framförallt bygger vidare på vårt kulturarv, som en ärlig bank och som märks på riktigt är banken för jord och skog.

Därmed ser jag också fram mot vårens regionmöten. Vi skapar framtiden tillsammans med er, i en rörelse som bygger på ömsesidigt förtroende och en gemensam dialog.

Väl mött under året!

Per Lindblad  
VD Landshypotek Bank

@VD\_Landshypotek

## Stort intresse för ny grön skogsobligation

Landshypotek Bank var under 2018 först i världen med att ge ut en säkerställd obligation i svenska kronor som uteslutande grundar sig på de svenska skogarna – och på det hållbara skogsbruket som kunderna står för. I november var det dags igen. Då presenterade banken en ny grön obligation för världens investerare. Obligationen samlade underliggande fastigheter motsvarande en skogsareal lika stor som Öland. Banken visade i den gröna obligationen hur de skogarna bidrar till minskandet av koldioxidhalten i atmosfären och bevarandet av den biologiska mångfalden. Den årliga klimatnyttan uppskattas till ca 750 000 ton koldioxid. Obligationen möttes av ytterst stort intresse från investerare. Banken tog därmed in finansiering för tre miljarder kronor.

### Obligationer och gröna obligationer:

Landshypotek Bank finansierar utlåningen till svenska jord- och skogsbrukare framförallt genom att låta investerare köpa säkerställda obligationer. En obligation är ett räntebärande värdepapper. Att obligationen är säkerställd innebär att det finns fast egendom som säkerhet för det räntebärande värdepappret.

I Landshypotek Banks fall är det jord och skog som utgör majoriteten av de underliggande säkerheterna dit lånen är kopplade. Säkerställda obligationer karakteriseras av låg risk och är därmed en billigare finansiering jämfört med exempelvis inlåning från allmänheten.

Att banken har möjlighet och tillstånd att ge ut säkerställda obligationer är centralt för att kunna erbjuda en konkurrenskraftig finansiering till jord och skogsbrukare, men ställer också höga krav på banken.

En del obligationer bedöms som gröna. Landshypotek Bank tog fram sitt gröna ramverk under våren 2018 och har sedan dess gett ut två gröna säkerställda obligationer. Mer finns att läsa bl.a. i *Rapport om kapitaltäckning och riskhantering* på bankens hemsida, se Investerarrelationer.



Stort intresse för den svenska skogen från investerare.

## Lantbrukspanelen ger röst åt de gröna näringarna



I skrivande stund sammanställs en ny rapport från Lantbrukspanelen. Där ger runt 100 större, drivna lantbruksföretagare några gånger per år sin syn på hur det är att vara företagare inom de gröna näringarna utifrån aktuella frågeställningar. Denna gång får vi svar på hur de ser på förutsättningar, utmaningar och möjligheter för svenskproducerade livsmedel.

### Vill du ha rapporten direkt i din e-postlåda?

Fota QR-koden med din mobilkamera och fyll i formuläret för en kostnadsfri prenumeration. Vill du ta del av tidigare rapporter finns de att ladda ned på [landshypotek.se/lantbrukspanelen](http://landshypotek.se/lantbrukspanelen).



### Teman i tidigare rapporter

I den första rapporten från 2018 beskriver lantbrukarna i panelen bl.a. hur de uppfattar

sin egen situation och hur man värderas som lantbrukare. En fråga som är starkt kopplad till detta är hur enkelt det är att bedriva lantbruk och hur starkt äganderätten skyddas.

I rapport två från 2018 värderar panelen vad som är viktigast för det svenska lantbrukets framtid. Likvärdiga konkurrensvillkor med övriga länder och större intresse hos konsumenten kommer högst på listan.

Vårens lantbrukspanel visade att det finns en hög medvetenhet och stort engagemang kring miljöfrågor bland flera av Sveriges främsta lantbrukare. Samtidigt anser panelen att politiker och debatten i allmänhet missar lantbrukets positiva effekter på markbruk och miljö.



Festlig listningsceremoni för ny grön obligation.



Många härliga träffar har det blivit i skog och mark.

## Nedslag i ett händelserikt 2019 med Landshypotek Bank

**Många härliga möten ute i fält, välbesökta regionmöten, gårdstävling med rekordmånga deltagare, en till grön obligation, nya samarbeten och lansering av en den första digitala låneansökan för jord och skog... Det är något av allt det som hände på och kring Landshypotek Bank under 2019. Vi minns tillbaka och summerar året som gick.**

### Januari

Studenter som visar särskilt intresse och bidrar till ny kunskap inom lant- och skogsbruk har möjlighet att söka Landshypotekets uppsatsstipendium på 10 000 kronor.

Ett nytt nummer av det omtyckta livsstilsmagasinet Ett rikare liv: skickas ut tillsammans med årsbeskeden. I kronikan lyfter Catharina Åbjörnsson Lindgren, affärschef på Landshypotek, att majoriteten av Sveriges befolkning faktiskt bor utanför Stockholm, Göteborg och Malmö och att det är viktigt att nyansera bilden genom att lyfta fram det entreprenörskap och de möjligheter som skapas för att leva och bo i hela landet.

### Februari

Stormen Alfrida drabbar Roslagens skogsbrukare hårt. Landshypotek deltar i stormmöte tillsammans med LRF och andra i branschen för att stötta med råd och tips.

En ny undersökning som Novus gör på uppdrag av Landshypotek visar att stödet för det svenska lantbruket och förståelsen för lantbrukarnas viktiga roll i samhället har ökat efter den torra sommaren 2018. Fler efterfrågar också svenskproducerade livsmedel och är villiga att betala mer för dem.

Härnösandskontoret bjuder in kvinnliga landsbygdsföretagare till en uppskattad inspirationsträff på Söråkers Herrgård tillsammans med LRF Konsult.

Lantbrukets lönsamhet och finansiering diskuteras då Kompetenscentrum Företagsledning bjuder in till seminarium på Alnarp. Landshypotek Banks VD Per Lindblad medverkar i diskussionerna.

På Alla hjärtans dag delar många med sig av sin kärlek till sin hembygd på bankens Facebook-sida under #jaghjärtarlandsbygden.

Vi medverkar på mjölk- och nötköttensdagen på Gotlands Grönt Centrum

### Mars

Regionmötena är årets största träffpunkt för bankens jord- och skogsbrukande och gårdsboende medlemmar. Över 1700 personer möttes på elva platser för att höra mer om vad som händer i den egna banken och föreningen, inspireras, nätverka och umgås.

### April

Delårsresultat för första kvartalet visar en fortsatt utveckling mot att bli en bank för allt fler och en tillväxt inom låna och spara.

### Maj

Rekordmånga gårdar, 142 stycken delar med sig av sina affärsidéer i gårdstävlingen Din Gård, din möjlighet som arrangeras för tredje gången.

Det hålls förenings- och bolagsstämma och beslutet tas att 138 miljoner kronor av Landshypotek Banks resultat 2018 går tillbaka till

medlemmarna, vilket innebär en utdelning på 8 % på investerat kapital. Totalt har över 1 miljard kronor delats ut de senaste sju åren.

### Juni

Hampabönderna Robert Nilsson och Jeanette Lindhe på Skärholma Gård gratuleras till segern i tävlingen Din Gård, din möjlighet. Alla finalister och bidrag finns att se på [landshypotek.se/dinmojlighet](http://landshypotek.se/dinmojlighet).

Bankens medarbetare och förtroendevalda finns som vanligt på plats på en av lantbruks-sveriges årliga höjdpunkter, Borgeby Fältdagar utanför Lund. På Skogsnolia utanför Umeå ges tillfället att träffa många skogsägare och andra med skogen som intresse.

Gilla landet, den webbaserade vägvisaren till mer än 200 naturliga upplevelser, närproducerade smaker och spännande gårdsbesök marknadsförs för att fler ska upptäcka hela landet och platserna värda en omväg bortanför de stora städerna. Se [landshypotek.se/gillalandet](http://landshypotek.se/gillalandet).

### Juli

Brunnby Lantbrukardagar är en given mötesplats för kundansvariga och förtroendevalda i Mälardalen att träffa kunder och knyta kontakter på.

Landshypotek Bank halvårsrapport visar på ett starkt resultat och fortsatt tillväxt sett till antal kunder och ökad volym inom såväl låna som spara. "Steg för steg blir vi en bättre